



AIGNER ist eine internationale deutsche Leder-Lifestyle Marke mit über 50 jähriger Erfolgsgeschichte. Wir sind traditionsbewusst, bleiben aber niemals stehen, verbinden hochwertige Qualität mit modernem Design. Darin liegt unser Erfolg. Uns verbindet die Leidenschaft für einzigartige Handwerkskunst und Perfektion bis ins Detail - dabei bauen wir auf die Persönlichkeit, Ideen und Kreativität unserer Mitarbeiter. Werden Sie Teil unseres dynamischen Teams und gestalten die AIGNER Welt mit.

Für unseren **Aigner Shop in Berlin** suchen wir zum nächstmöglichen Zeitpunkt einen engagierten

Verkaufsberater (m/w/d) in Voll- oder Teilzeit

Ihre Aufgaben:

- Umsatzorientierter Direktverkauf
- Warenpräsentation und -dekoration
- Warenbestückung der Verkaufsräume
- Auspacken, Zählen und Auspreisen von Ware
- Warenkennzeichnung
- Kassenabrechnung
- Mitarbeit bei der Inventur

Ihr Profil:

- Abgeschlossene kaufmännische Ausbildung und erste Berufserfahrung in einer vergleichbaren Position
- Begeisterung für hochwertige Produkte
- Sicheres, professionelles Auftreten und Kommunikationsstärke
- Leidenschaft für Kundenberatung
- Hohes Maß an Verantwortungsbewusstsein, Einsatzbereitschaft und Flexibilität
- Jede weitere Fremdsprache von Vorteil

Wir bieten:

- Eine offene Unternehmenskultur national und international
- Ein spannendes und umfangreiches Aufgabenfeld
- Verantwortungsvolle und vielseitige Aufgaben
- Ein dynamisches Arbeitsumfeld mit flachen Hierarchien
- 30 Tage Urlaub im Jahr
- Attraktive Mitarbeitererrabatte
- Ausstattung mit aktuellen Kollektionsmustern

Wir freuen uns auf Bewerbungen von Menschen, die diese Leidenschaft mit uns teilen und gerne in einem jungen dynamischen Team arbeiten möchten. Wenn Sie sich angesprochen fühlen, dann senden Sie Ihre vollständigen Bewerbungsunterlagen im PDF-Format unter Angabe Ihrer Verfügbarkeit und Gehaltsvorstellung an: [Laura Rothe, personal@aignermunich.com](mailto:personal@aignermunich.com)

Etienne Aigner AG, Zielstattstraße 27, 81379 München
AIGNERMUNICH.COM

